

Stefano Cera

E' nato a Roma nel 1965 ed è laureato in Scienze Politiche (indirizzo storico-politico).

Vive a Roma, dove opera come formatore, mediatore e specialista di formazione manageriale e comportamentale per la Pubblica Amministrazione e per aziende private, associazioni ed enti utilizzando metodologie esperienziali, casi di studio, simulazioni, role-play, tecniche interattive e formazione in modalità blended learning.

Collabora alle attività delle cattedre di Teorie e tecniche della trasformazione dei conflitti (Roma Tre) e Negoziazione e Conciliazione (Pontificia Università Gregoriana) del Prof. Mario Quinto, all'interno delle quali presenta casi di studio relativi ai conflitti internazionali (es. Conferenza di Monaco del 1938, Crisi dei missili di Cuba, Guerra del Golfo, Crisi dell'ambasciata di Lima, Crisi del Nagorno-Karabakh, ecc.).

E' Segretario Generale ed Organizzativo del CESNACOM – Centro Europeo per lo Studio della Negoziazione Applicata e della Conciliazione Mediata ed è coordinatore dei progetti di formazione dell'Area negoziale del CESFORM – Centro Studi e Formazione Assicurativa, Finanziaria e Negoziale.

Da oltre dieci anni si occupa dei temi della risoluzione alternativa delle controversie (in ambito politico, sociale, commerciale, familiare, ecc.), della formazione manageriale e comportamentale e della formazione per gli adulti ed a tal fine ha collaborato con numerose associazioni, enti pubblici, enti privati ed aziende nella progettazione e realizzazione di corsi di formazione, convegni, seminari e laboratori rivolti al personale delle Pubbliche Amministrazioni, militari, avvocati, consulenti, professionisti, docenti e personale della scuola sulle competenze comunicative e relazionali, sui principi e le tecniche di trasformazione dei conflitti, sui principi e le tecniche di negoziazione, mediazione e conciliazione e sui temi dell'educazione alla pace.

E' autore di articoli e pubblicazioni sui temi della gestione e trasformazione dei conflitti e della negoziazione, mediazione e conciliazione.